

# CAS CONCRET APICULTURE :

## Exploitation apicole principalement sédentaire, spécialisée dans la production de miel et de produits transformés en Agriculture Biologique

### SOMMAIRE

- 2 • Organisation de la saison
- 3 • Organisation du travail
  - Production de miel
  - Prix de vente
- 4 • Répartition du produit brut et des charges
  - Résultats économiques
  - Forces et faiblesses de l'exploitation

Auteurs :  
Constance Berli (ITSAP), Camille Laurent (ADA Occitanie)  
et Margaux Maurage (ADA Occitanie).

Avec la participation en relecture de Chloé Juge (ADA AURA), Alice Rouzes (ADA Occitanie), Cécile Ferrus (ITSAP), Noémie Delassus (ADA France) et des apiculteurs enquêtés.

Conception graphique :  
the imageniers. Édité en novembre 2025.

Crédits photographiques :  
ADA Occitanie et les apiculteurs enquêtés



**itsap**  
INSTITUT  
DE L'ABEILLE

  
ADA Occitanie  
Association de Développement  
de l'Apiculture en Occitanie

  
**Diapason**  
LA BASE DE DONNÉES INOSYS

**CONTEXTE GÉOGRAPHIQUE :**  
**RÉGION OCCITANIE**

Les cas concrets ont pour objectif de détailler les caractéristiques techniques et économiques d'une exploitation apicole donnée. Le système décrit ici se base sur l'observation d'une exploitation en rythme de croisière, enquêtées entre 2019 et 2023. Il a été construit collectivement, en se basant sur les données du Réseau d'Exploitations de Référence, par l'ITSAP et grâce à l'expertise de terrain de l'ADA Occitanie.



### ORGANISATION DE LA SAISON

Cette exploitation est située en Occitanie en zone de montagne et vallée fluviale et transhume peu. Les deux apiculteurs associés en GAEC produisent du miel, du pollen, de la propolis et des produits transformés commercialisés en direct et en demi-gros. Les apiculteurs réalisent 3 à 5 miellées typiques de la région. Environ 70% des colonies sont sédentaires et produisent des miels de fleurs de printemps, de fleurs d'été, de châtaignier et de forêt. Les colonies transhumantes produisent du miel d'acacia, puis de tilleul ou de montagne.

Un atelier de transformation est présent sur l'exploitation et permet de proposer des pains d'épices, des nougats, du caramel au miel, du miel à la propolis et de l'alcoolat de propolis. 60% du miel est commercialisé en demi-gros, alors que les produits transformés et le pollen frais sont majoritairement vendus en direct sur les marchés et dans les boutiques de producteurs.

Figure 2 : Variabilité de la production de miel (pour chaque miellée) de l'exploitation entre 2019 et 2023

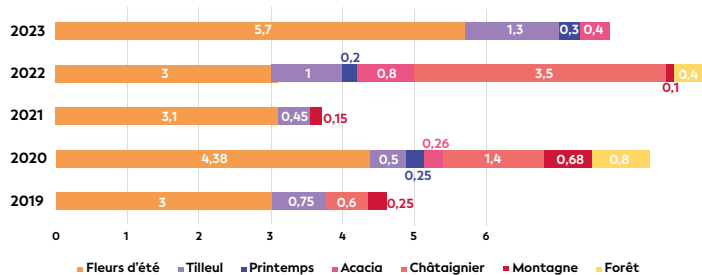
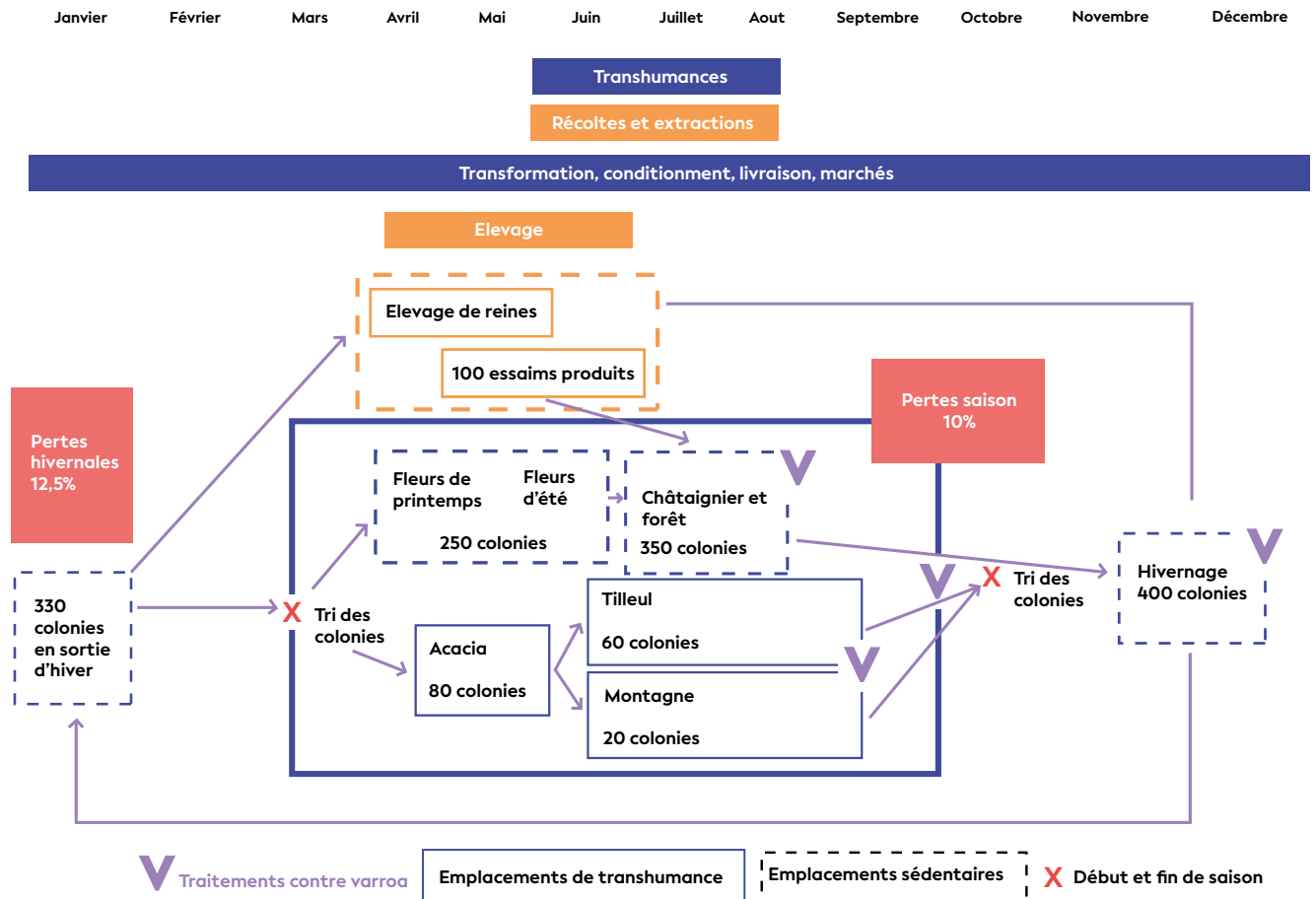


Figure 1 : Schéma de gestion du cheptel, élevage et transhumances



## ORGANISATION DU TRAVAIL

La charge de travail nécessaire pour gérer une exploitation vendant en direct et en demi-gros se répartit tout au long de l'année avec une période plus intense en saison. L'un des exploitants consacre son temps à la gestion des colonies, les récoltes et l'extraction et l'autre, au conditionnement, la transformation et la commercialisation.

## PRODUCTION DE MIEL

Rendement annuel moyen (kg/colonie)	
Par colonie hivernée	14,9
Par colonie mise en production	22,3

En moyenne, **6,7 tonnes de miel** sont produites chaque année avec des variations d'une année à l'autre principalement dues aux conditions climatiques. La miellée la plus importante est celle de fleurs d'été, suivie de celles de châtaignier et de tilleul. Les rendements varient entre 3 et 27 kg par colonie mise en production. En 2021, le gel sévère a fortement impacté le volume de production à la baisse.

## PRIX DE VENTE

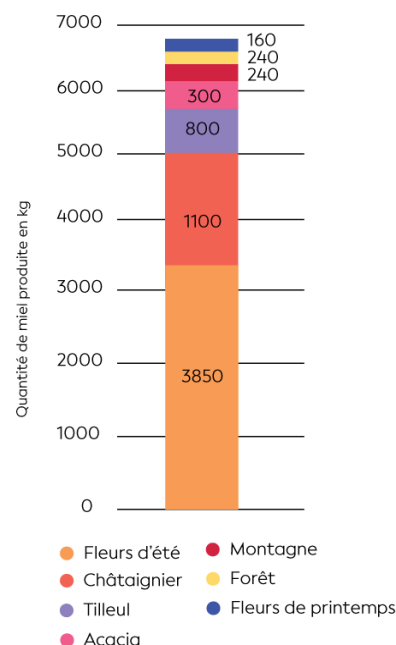
Le miel est vendu en moyenne en direct à **15,5 € HT/kg** et en demi-gros à **12,6 € HT/kg**. Les pains d'épices sont vendus à **17€ HT/kg** en direct et le nougat à **42 € HT/kg**.

**Figure 4** : Prix moyen de vente des différents miels selon le circuit de commercialisation (vente directe et demi-gros) entre 2019 et 2024 en Occitanie, en Bio (€ HT/kg), source : enquête production Résapi

Moyenne de Prix AB en € TTC	2019		2020		2021		2022		2023		2024	
	directe	demi-gros	directe	demi-gros	directe	demi-gros	directe	demi-gros	directe	demi-gros	directe	demi-gros
Acacia	-	-	17,6	15,3	-	-	19,3	15,0	19,1	15,0	19,0	15,0
Châtaignier	-	-	16,3	14,1	-	-	18,2	14,0	18,6	15,3	19,0	15,0
Tilleul	-	-	17,6	13,9	-	-	17,4	14,9	-	-	17,0	13,1
Fleurs de printemps	-	-	15,9	14,3	-	-	18,0	14,5	16,5	12,6	18,0	16,0
Fleurs d'été	14,8	12,7	17,1	13,1	-	-	17,1	14,4	17,7	12,0	17,0	14,0
Forêt	-	-	-	-	-	-	18,0	13,4	-	-	18,0	16,0
Montagne	16,4	15,2	16,5	13,6	-	-	18,1	14,4	17,5	14,9	18,0	16,0

Les moyennes affichées dans ce tableau ont été calculées à partir d'échantillons d'au moins 10 données. Ainsi, lorsqu'aucune donnée n'est indiquée, c'est qu'il y a moins de 10 réponses.

**Figure 3** : Production moyenne de miel (kg) par an de l'exploitation



## Commercialisation :

42 % en direct et 58 % en demi-gros

## Lutte contre Varroa :

- Traitement PMAO\* après la récolte et courant septembre. Traitement complémentaire (PMAO) en hiver (hors couvain).
- Traitement PMAO des essaims après leur constitution

## Nourrissement :

- En moyenne : **12 kg équivalent sucre\*\*** par colonie hivernée.
- 10,4 kg de sucre sous forme de sirop artisanal et 1,5 kg équivalent sucre de candi (1,6 kg de candi).
- La principale raison du nourrissement est la constitution de réserves pour l'hivernage

## Renouvellement du cheptel :

- Taux de pertes hivernales : **12,5 %**
- Taux de pertes en saison : **10 %**
- 130 essaims créés au printemps

## Renouvellement des cires :

- 2 cadres de cire sont renouvelés par colonie mise en production avec la cire d'opercules produite sur l'exploitation.
- 100 kg de cire sont produits chaque année

## Bâtiments et matériel :

- Bâtiment de **137 m<sup>2</sup>**, soit **0,34 m<sup>2</sup>/colonie hivernée** dont :
- Miellerie : extraction et stockage (42 m<sup>2</sup>)
  - Transformation et stockage matières premières (24 m<sup>2</sup>)
  - Chambre chaude (11 m<sup>2</sup>)
  - Zone de stockage (60 m<sup>2</sup>)

## Matériel :

- **Transport** : pick-up fourgon fermé et petit véhicule pour les livraisons
- **Miellerie et transformation** : extracteur, centrifugeuse à opercules, pompe à miel, doseuse-empoteuse, robot pâtissier, mélangeur, étuve, four, déshumidificateur d'air...

\* Préparation médicamenteuse à base d'acide oxalique

\*\* Les produits distribués pour le nourrissement glucidique des colonies n'ont pas tous des concentrations en sucres équivalentes. Un taux de conversion est utilisé pour obtenir une quantité en « kg équivalent sucre », il correspond au taux de concentration en sucre du produit.

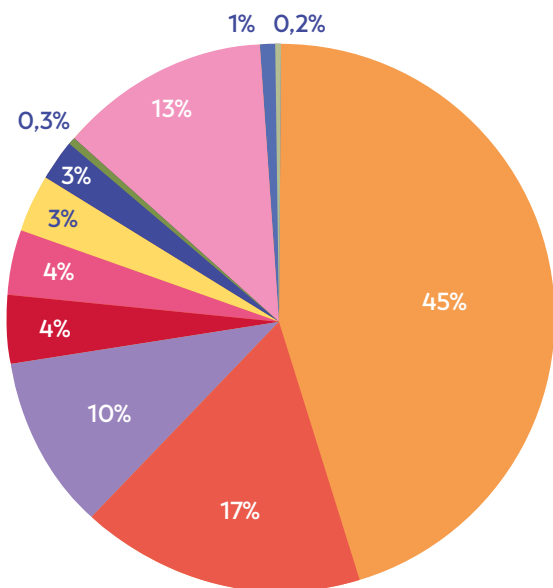
## RÉPARTITION DU PRODUIT BRUT ET DES CHARGES

Le produit brut de l'exploitation est en moyenne de **97 650 € HT**, soit **218 € HT** par colonie hivernée.

Le produit brut est composé à 86 % par le miel et à 13% par les produits transformés.

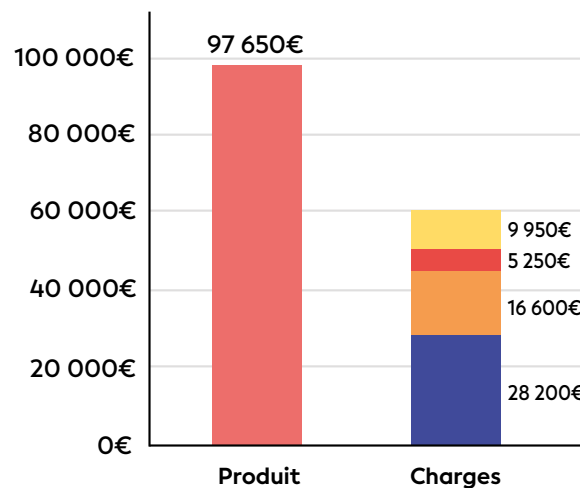
Les charges s'élèvent en **moyenne à 60 000 € HT**, hors frais financiers, soit **133,3 € HT** par colonie hivernée.

**Figure 5 :** Produit brut moyen de l'exploitation (97 650 € HT), hors subventions d'exploitation



- Fleurs d'été
- Châtaignier
- Tilleul
- Montagne
- Acacia
- Forêt
- Fleurs de printemps
- Miel en rayon
- Produits transformés
- Pollen
- Cire

**Figure 6 :** Répartition du produit brut (hors subventions d'exploitation) et des charges de l'exploitation



- Produit brut hors aides
  - Amortissements
  - Charges de main d'œuvre (salaires et charges des salariés et MSA\* des exploitants)
  - Charges de structure hors main d'œuvre
  - Charges opérationnelles
- \* Mutualité sociale agricole

## RÉSULTATS ÉCONOMIQUES DE L'EXPLOITATION

**Produit brut (PB) :** valeur des productions de l'exploitation (vendues ou stockées) et des éventuelles subventions d'exploitation.

**Excédent brut d'exploitation (EBE) :** solde entre le produit total et les charges opérationnelles et de structure.

**Résultat courant (RC) :** solde entre le produit total et les charges totales. Il est un indicateur de la rentabilité de l'exploitation.

<b>EBE = 47 600 €</b>	<b>RC = 37 650 €</b>
<b>Par colonie hivernée : 106 €</b>	<b>Par colonie hivernée : 84 €</b>

## FORCES ET FAIBLESSES DE L'EXPLOITATION

### Forces

- Variété et diversité des miellées : zone plaine et montagne
- Stratégie de stockage pour stabiliser la quantité de miel à vendre
- Diversification des productions agricoles : production de miel, transformation des produits de la ruche et transformation de petits fruits
- Sédentaire : peu de temps sur la route et des frais de transport de transhumance faibles
- Vente directe : bonne valorisation de la production
- Grande force de travail et plaisir dans leur activité

### Faiblesses

- Beaucoup de travaux sur la ferme (15 ans de travaux de rénovation toujours en cours)
- Commercialisation en vente directe : forte concurrence et temps de travail important
- Grosse charge de travail due notamment à la transformation et la vente en directe
- Peu équipé en matériel de manutention pour la transhumance
- Charges de nourrissage élevées
- Temps et charges de transport pour la commercialisation élevés

## AVEC LE SOUTIEN FINANCIER DE :



Nous remercions les apiculteurs et apicultrices qui ont accepté de donner de leur temps pour aider la filière à acquérir des données de références sur le fonctionnement des exploitations apicoles professionnelles.

Une version longue du document est disponible auprès des ADA, du GPGR, d'ADA France et de l'ITSAP.